

Уважаемые дамы и господа!

Компания PCG спешит сообщить о запуске собственной информационной рассылки – Газета PCG.

С этого момента Вы сможете получать полезную образовательную информацию и быть в курсе всех наших событий и новостей! Для образовательного блока рассылки мы будем выбирать лучшие статьи, видео, книги, новости про организационное развитие, а также про личную эффективность, семейное счастье и другие темы в рамках деятельности нашей компании. Тут Вы обязательно найдете интересные возможности для себя и своей корпорации.

Сегодня Вы получили первый выпуск. Будем признательны, если Вы поделитесь своими впечатлениями, и тогда, возможно, следующие выпуски будут лучше.

ЧИТАЙТЕ В ЭТОМ ВЫПУСКЕ:

■ Вперед и вверх! (образовательная рубрика):

- Как приобрести навыки эффективной коммуникации
- Понимание целей. Делать то, что правильно, а не то, что хорошо для карьеры...

■ Свежие новости:

- Новая книга Фрэнка Пьюселика уже в продаже!
- Фрэнк Пьюселик, ведущий бизнес-тренер США: "Мы учим молодежь, как употреблять жизнь!"
- Мотивация - одна из самых актуальных тем в бизнесе

■ Наши события:

- Профессиональная коммуникация. Мастерство эффективного взаимодействия
- Семья и Бизнес: двойной успех
- Переговоры: управляя результатами
- События в Одессе

Как приобрести навыки эффективной коммуникации

подавляющее большинство руководителей ежедневно имеют дело с сотрудниками, которые выполняют свои обязанности не так, как нужно, и не могут справиться даже с элементарными заданиями. Но зачастую причина вовсе не в бестолковых подчиненных, а в самих менеджерах, не умеющих правильно давать распоряжения, считает Фрэнк Пьюселик, бизнес-тренер и основатель Pucelik Consulting Group. О том, как стать искусным коммуникатором, мы и решили спросить у него...

[Продолжение статьи на нашем сайте](#)

Понимание целей. Делать то, что правильно, а не то, что хорошо для карьеры

Говард Бехар из опыта компании Starbucks: *«Зачем ты здесь? Это, на мой взгляд, самый могущественный вопрос. Для человека, который со страстью отдается работе и принимает задачи организации как свои собственные, удача становится естественным результатом усилий. Если мы знаем и ценим свою главную задачу, успех сопутствует нам и в выполнении повседневных обязанностей, и в выдвижении и реализации творческих идей, и в решении проблем. Он не оставляет нас даже в те времена, когда кажется недостижимым...»*

[Продолжение по ссылке](#)

Свежие новости

Новая книга Фрэнка Пьюселика уже в продаже!

Компания Pucelik Consulting Group рада сообщить, что вышла в свет новая книга г-на Фрэнка Пьюселика «Войны реальности. Терапия диссоциированных состояний». Первое русскоязычное издание!

Книга содержит невероятный объем уникальной информации из области НЛП и психотерапевтических практик. Рукопись книги уже получила высокие отзывы ведущих тренеров, психотерапевтов и экспертов России и стран СНГ, а ее выход признан выдающимся событием в мире НЛП и психологии.

[Вы можете ознакомиться с отзывами о книге и условиями ее приобретения на сайте](#)

Фрэнк Пьюселик, ведущий бизнес-тренер США: "Мы учим молодежь, как употреблять жизнь!"

«В семидесятых годах прошлого столетия злоупотребление алкоголем и наркотиками было большой проблемой для США.

Мы просто не знали, что делать. В некоторых городах эта проблема затронула до 50 процентов молодежи, разрушив их здоровье и жизни. Я и другие врачи, психологи, чиновники искали решение этой проблемы, и, казалось, перепробовали все существующие на тот момент программы реабилитации. Большинство, существовавших в то время программ, были рассчитаны на взрослых людей и попросту не работали, когда дело касалось молодежи. Доходило до того, что достижением считался всего один процент успеха. Тогда я и трое моих друзей попытались сделать что-то принципиально иное. Мне пошли навстречу.

Основа программы в том, что молодежь нужно научить не просто жить, а жить успешно...»

[Продолжение на нашем сайте](#)

Мотивация - одна из самых актуальных тем в бизнесе

25-26 сентября состоялся один из легендарных тренингов бизнес-цикла PCG. А это значит, что еще одна группа людей в бизнесе получила уникальные инструменты для развития и достижения успеха, и как следствие – серьезное конкурентное преимущество для своей компании.

Что происходило в течение этих двух дней. Сначала Фрэнк Пьюселик провел небольшой эксперимент с участниками, и результат его оставил множество вопросов. Тренер недолго томил участников ожиданием и вскоре поделился лучшими открытиями в области психологии, продемонстрировав их применимость в бизнесе. Он говорил о трех силах, которые движут каждым из нас – о наших мотивах. О том, как люди на основании того или иного мотива мыслят, как ведут себя, каких результатов и какой ценой в итоге добиваются...

[Подробнее по ссылке](#)

Наши события

27-28 ноября - «Профессиональная коммуникация. Мастерство эффективного взаимодействия» г. Киев

Вы получите фундаментальные знания в областях, связанных с искусством общения. На этом тренинге Вы сможете улучшить свои коммуникативные навыки и узнаете много новых деталей, играющих важную роль в овладении мастерством профессиональной коммуникации. В процессе ряда упражнений Вы отработаете различные стратегии взаимодействия – шаг за шагом, формируя новые умения, способные значительно усилить Ваше влияние, контроль и авторитет.

[Подробнее по ссылке](#)

11-12 декабря «Семья и Бизнес: двойной успех» г. Киев

Человек хочет быть счастливым, успешным, довольным. Мы добиваемся этого по-разному, и наш способ стать счастливым может отличаться от стремления к счастью нашего партнера в семье. Одну и ту же фразу, одно и то же действие два человека, даже долго живущих вместе, истолковывают зачастую по-разному. Но мы можем научиться понимать своих близких, используя несколько простых, прекрасно зарекомендовавших себя техник коммуникации в семейном окружении.

[Детальная информация по ссылке](#)

12-13 февраля «Переговоры: управляя результатами» г. Киев

Участники получают возможность в безопасной обстановке потренировать новые навыки. Очень сложно экспериментировать в реальной ситуации, сидя перед лицом реального покупателя и просчитывая реальные риски потерять сделку. Зато во время тренинга — можно. Благодаря этим "экспериментам", участник получает обратную связь, что тоже весьма затруднительно в реальной работе. В открытых тренингах принимают участие представители других компаний из самых разных отраслей. Их опыт и взгляд на казалось бы привычные вещи может стать источником новых идей и ярких решений.

[Подробнее по ссылке](#)

События в Одессе

21 октября - Семинар «Победа над буднями! Лекарство против профессионального выгорания», Сергей Чуднявцев

4 ноября – Семинар «На ковре у босса: искусство непростых диалогов», Сергей Чуднявцев

6 ноября – Тренинг «Что и как нужно делать языком, чтобы получить это», Игорь Солодов

20 ноября – «Как продать себя подороже?», Игорь Солодов

4 декабря – «День личной эффективности: готовимся к 2011», Игорь Солодов

9 декабря – «Вы и ваш ребенок: волшебство взаимопонимания», Сергей Чуднявцев

[Информация появится на нашем сайте в ближайшее время](#)

С уважением, команда Pucelik Consulting Group



+38 (0482) 34 03 35, 33 21 82 | office@frankpucelik.com | www.frankpucelik.com

Внимание! Вы получили это письмо, так как участвовали в наших событиях или мероприятиях наших партнеров. Если Вы больше не желаете получать рассылку от нас, пожалуйста, ответьте, указав в теме «Отмена».